

Ноември 2010 Бр.109

FOREVER

MACEDONIA



SUCCESS DAY

11.12.2010

Дом на АРМ

почеток:

17 часот





10 правила за добра форма



Денес, повеќе од секогаш, луѓето посветуваат внимание на тежината и на здравиот начин на живот. Но кој е начинот здраво и без гладување да ја одржуваме тежината? Одговорот на ова прашање е: програмите Clean 9 и Nutri-Lean од Форевер Ливинг Продактс. Тие ќе ви помогнат да ја постигнете и одржите саканата тежина, а ако се придржувате и кон 10-те правила за добра форма-успехот ви е гарантиран.

1 Бидете реални

Навистина е тешко да се одолее на мечтата за перфектна фигура-како што имаат манекенките и моделите, но во повеќето случаи постигнувањето е невозможно. Не се задлабочувајте во точно определени килограми или перфектна тежина. Многу поважно е да имате нормална тежина во здрави граници и да се чувствувате добро. Ако се задишувате кога се качувате по скали или кога брзо одите, тоа е затоа што не сте здрави и тоа е проблемот на кој треба да се концентрирате.

2 Побрзо не значи подобра

Ситегознаеме изразот: "Брзај полека!" Тој е особено важен кога станува збор за намалување на тежината. Најздроно е да намалувате помеѓу 500 г и 1 кг неделно. Така сигурно ќе губите масти, а не само вода или мускулна маса, што е уште полошо. Многу често резултатите не се мерат во килограми, многу во сантиметри, бидејќи мастите се лесни, но со голем обем.

3 Само диета не е доволна

Вообичаено слабеењето се поврзува со "треба да направам една диета". Но кога одржувањето на здрава тежина е долгорочна цел (каква што треба да биде), само диета не е доволна. Време е да ги промените навиките така да не дојде до ново натрупување на килограми, време е да се создадете навиките кои ќе го поткрепат стремежот кон здрав живот.

4 Кажете НЕ на заседнатиот начин на живот

Секојдневно правете 20-30 минутна гимнастика, одете колку е можно повеќе, користете ги скалите наместо лифтоот итн. Најсигурен начин да не се откажете е да спортувате заедно со некого.

5 Уживајте во секој залак

Една од најштетните навиките која води до прејадување е кога не посветувате внимание на храната кога јаде-те, туку се концентрирате на нешто друго, како гледање телевизија или читање. Променете го тоа! Жвакајте бавно и со сласт и не заборавајте дека чувството за ситост доаѓа дури на 20-тата минута.

6 Јадете почесто, но по малку

Помина времето кога беше модерно да не се јаде-сега правилото е: јаде-те два пати наутро и еднаш по ручекот. Ако јаде-те по малку, во определени временски интервали, тоа ќе го забрза процесот на слабеење. Гледајте го метаболизмот на телото како камин во кој секогаш треба да гори оган. Најсигурниот начин е редовно да ставате по некое дрво внатре. Истото важи и за телото и храната која ја внесувате.

7 Заборавете ги обилните и доцни вечери

Очигледно е дека внесувањето на големо количество храна води до натрупување на масти. Полошо од тоа е само внесувањето навечер. Во тој случај можност да ја прет-

многу храна доцна телото нема вори храната во енергија и ја претвора во масти. Идеално време за вечера е 3-4 часа пред спиење.

8 Не верувајте во чуда

Уште со појавувањето на првите сончеви зраци, од насловните страници на списанијата ни се смеат прекрасни девојки кои не убедуваат во уште еден брз и лесен начин да се здобиеме со манекенска фигура. Бидете многу внимателни и не се залажувајте! Со тие "чудотворни" режими може и да ослабете, но килограмите ќе се вратат веднаш откако диетата ќе заврши.

се здобиеме со манекенска фигура. Бидете многу внимателни и не се залажувајте! Со тие "чудотворни" режими може и да ослабете, но килограмите ќе се вратат веднаш откако диетата ќе заврши.

9 Нека нема забранета храна

Причина за дебелеење не е видот на храната, туку количината. Кога говориме за долгорочни цели, наивно и нереално е да исклучуваме видови храна, или што е уште полошо, цели групи храна од нашето секојдневие. Ви советувам да ја распределите храната во различни категории, на пример од 1 до 5. Група 1 може да ја јаде-те секој ден, група 2- преку ден. Храната од третата група ќе ја јаде-те еднаш неделно, од четвртата група-еднаш месечно, а од петта- на два или три месеци еднаш. Ако знаете дека за вас нема забранета храна, веројатноста да можете да ја одолеете е многу поголема.

10 Не ја користете храната како лек против лошо расположение или досада

А токму ова го прават многумина. Лесно е после тежок ден да се наградите со нешто особено вкусно и калорично, или да го јаде-те третото пакетче чипс, зошто немате што друго да правите. Убаво е да научите да го разликувате чувството на вистински глад од тоа "еднаставно ми се жвака нешто". Лекувајте ја досадата и лошото расположение на друг начин, а не со големи и калорични порции.





Да гледаме напред

Јас постојано се восхитувам од енергијата која струи од секој од вас, кога патувам низ светот за да ја споделим пораката на ФорEVER. Во моите последни посети на Јужниот Пацифик и Југоисточна Азија, уште еднаш се потсетив каква неверојатна можност претставува овој бизнис и до кој степен може да го промени животот на многумина.

Многу често на тие патувања добивам емотивни лекции. Со Наваш го посетивме прекрасниот храм Ангкор Ват во Камбоџа и таму научив уште нешто. Додека го разгледувавме објектот од Светското историско наследство, ни раскажаа дека првобитната изградба започнала во XII век и во наредните векови различни сопственици постојано го доградувале и реставрирале комплексот од храмот. Тогаш јас си помислив дека секое следно поколение допринесува за надградување врз основите кои се поставени од претходното. Додека размислував за ова, направив аналогија на нашиот прекрасен ФорEVER бизнис, кој внимателно го градеме во изминатите 33 години. Како ќе продолжи тој да расте и да расцветува? Очигледниот одговор е-преку привлекување, обучување и создавање на цело едно ново поколение од дистрибутери со истата желба за здравје и богатство, која со години ја гледам во многумина од вас. Новите дистрибутери се душата на вашиот бизнис и исто како градителите на Ангкор Ват низ вековите, тие ќе надградуваат врз неверојатната основа, поставена од вас.

Како што спомнав и на последното Супер рели, ние продолжуваме да ви ги обезбедуваме инструментите кои ви се неопходни за да го откриете, привлечете и обучите тоа ново поколение: од моќниот он-лајн систем наречен "Мојот ФЛП бизнис" кој ви помага да ја развивате и управувате работата; преку неверојатните нови производи Аргин+ и ФАБ кои се обожавани од младото поколение кон кое сме се насочиле; до извонредните обуки и информативни инструменти кои постојано ги доусовршуваме. Ако го искористите целосниот потенцијал на тие помошни средства, вашиот бизнис ќе се исполни со енергија и ќе привлечете многу возбудиливо ново поколение на дистрибутери и се останато што правите за да постигнете успех. Ова навистина е можност како никоја друга!

Претседател и главен генерален директор на ФЛП

Рекс Моган

Пред да го завршам моето обраќање, би сакал да испратам специјална благодарност на сите вас кои помагаат со хуманитарни дарувања во Forever Giving. Неодамна поделивме 7 илјади заштитни мрежи од комарци; за заштита од маларија во Уганда. Тие од корен ќе го променат животот на луѓето таму. Подадовме рака во Африка, пред тоа во Хаити, благодарение на вашата добрина. Знам дека низ целиот свет има луѓе на кои им е потребна помош и со помошта од вашите дарувања, Forever Giving ќе продолжи да бара начин да им помогне. Сепак сакам да ви напоменам дека најдобриот начин да им помогнете на луѓето и вистински да им го промените животот, е тогаш кога им подарувате бизнис со ФорEVER. Компанијата реализира неверојатен пораст на толку многу места, каде речиси сите беа убедени дека нема можност да успее. Многу региони на Африка и Азија постигнуваат фантастични успеси, а ФорEVER им обезбедува на луѓето таков стандард на живеење за кој претходно можеле само да сонуваат.



Да помагаш на другите да ги остварат сопствените соншта за здравје и богатство е најубавата работа која ја познавам. Ви благодарам за сè што сте направиле и што продолжувате да го правите, за тоа да стане реалност за толку многу луѓе во целиот свет!

Засекогаш Ваш,
Rex Maughan



Драги пријатели,

"Телевизијата не е реалниот живот. Во реалниот живот луѓето всушност треба да излезат од своите удобни домови и кафулиња и да работаат за да можат да живеат."

Колку е едноставна и вистинита оваа мисла! Дали се согласувате со неа? Ние во целост се согласуваме и продолжуваме да им се чудиме на луѓето кои сè уште не ја разбрале нејзината смисла. Поточно на тие кои дозволуваат надворешниот свет и надворешните случувања да им влијаат. И уште полошо - што дозволуваат надворешните фактори да им ги одредуваат нивните животи, и кога не сакаат да разберат дека во наше време секој има право сам да одлучува за тоа што сака. Денес никој друг освен самите ние не е одговорен и нема да превземе никакви дејствија за промена на НАШИОТ живот и успехот во него. Сигурни сме дека додека го читаат ова, многумина си мислат: "Да, правилно, се согласувам, но сепак тоа не се однесува на мене". И тука е најголемиот проблем. Размислете

Рекс Моган преку својата компанија ФорEVER Ливинг Продуктс ни дава на сите можност да си обезбедиме теоретски и практично неограничени доходи. Дали ќе ја искористиме таа можност, зависи само од нас и од никој друг. Некои со толни раце грабаат од неа, додека другите живеат во "светот на телевизијата" на постојано очекување нешто да се случи. Вие во која група сакате да бидете? Ние сакаме на СИТЕ да ви гарантираме дека во вашиот живот со ФорEVER нема да има никакви проблеми, но за жал тоа не можеме да го направиме. Зошто Рекс ви дава, но само Вие можете да одлучите дали ќе го земете или не.

Може да ви помогнеме, со тоа што ќе ви споменеме што точно претставува таа можност. Преку маркетинг планот на ФорEVER, за разлика од традиционалните начини за градење на успешен сопствен бизнис, не е неопходен голем капитал за почеток. Историјата на компанијата е полна со примери на луѓе кои од состојба на целосен финансиски колапс, успеале

да ги остварат и најсмелите мечти со помошта на маркетинг планот на ФЛП. Каде на друго место би можело да се случи такво нешто? Каде на друго место можете со таква ниска цена да си изградите толку стабилна финансиска иднина? Веројатно никаде.

МЕЃУТОА. . . за да се случи сето тоа треба на сите да им е јасно дека тоа е бизнис, што го правиме не толку со производите колку со луѓето. И тоа со МНОГУ луѓе. Многу луѓе со кои треба да разговараме, за да може мал дел од нив да станат основни столбови на нашата мрежна организација. Или како што кажува нашиот добар пријател Михаел Страховиц: "Треба да бакнеме многу жаби, за да најденте неколку вистински принцови меѓу нив". Тоа се однесува за сите нас, дури и за тие кои си мислат дека тоа не се однесува за нив.

Сега кога наближуваат божикните и новогодишните празници, не треба да заборавиме дека со вклучувањето во тимот на ФорEVER Ливинг Продуктс, ние не само што си посакуваме добро здравје и благосостојба, туку сме го избрале и патот кон успехот. Ајде во тие денови од подготовката за свечениот празник, кои често се попријатни од самото празнување, да си дадеме мала пауза од проблемите во општеството и да обрнеме внимание на себе. Зошто ако не го направиме ние, никој друг нема да го направи. Ние имаме уникатна можност мечтите да ни станат реалност и тоа треба да не исполни со самодоверба, што треба да ја дополниме само . . . со многу секојдневни средби и презентации. Вложете напор да го сфатите маркетинг планот на компанијата и да се развивате во него. Тој вложен напор многукратно ќе ви се исплати. И ако сè уште не сте одлучиле што да пригответе, какви подароци да одберете, каква декорација да измислите, за да бидат празниците исполнети со позитивни емоции, не заборавате дека нашите производи и бизнис план, споделен и подарен со секој ваш близок, можат да бидат најсоодветниот подарок-подарувајќи им здравје, убавина и верба во иднината. Не заборавајте да бакнете некој "познат" и пријател и магијата на нашиот бизнис ќе ве дарува со многу "принцови" на патот кон промената на вашиот живот. Ви посакуваме од тука па натаму да живеете во реалниот живот на неограничени можности кои ви ги нуди ФорEVER, а не во телевизискиот на вечното исчекување нешто да се случи, а тоа нема никогаш да се случи!

Со љубов,
Стефан и Тања Стаеви



R-3 Factor

Заштитен крем за лице

Како што старееме така нашата кожа станува потенка и се намалува нејзината хидратација, и не остава со помала ефективна заштита.

Покрај годините постојат и др. фактори кои влијаат на **надворешното стареење** на кожата, а тоа се гравитацијата; силните сончеви зраци кои го оштетуваат колагенот како и временските промени кои ја сушат кожата. Слободните радикали кои се активираат од загадувањето, радијацијата и апсорпцијата на токсични супстанции од другите околни фактори исто така во голема мера придонесуваат за забрзаниот процес на стареење на кожата. **Внатрешното стареење** го предизвикува генетичкиот процес на стареење. Колагенот и еластинот ѝ даваат на кожата цврстина и издржливост. Кожата треба да биде добро хранета за клетките да се развиваат и обновуваат. Како што одминуваат годините нашето тело сè повеќе го апсорбира масното ткиво и еластичниот ефект е изгубен, кожата виснува, обликува брчки и креира подочници. Мускулите на лицето постојано се активни. Линиите на лицето стануваат подлабоки и брчките се зголемуваат.

R3 едноставно значи: **ОДРЖУВАЊЕ, ОБНОВУВАЊЕ И ОСВЕЖУВАЊЕ**

Ја **одржува** природната влажност на кожата, ја **обновува** еластичноста и го **освежува** изгледот на кожата. Комбинацијата од стабилизатор алое вера гел и алфахидроксилната киселина, збогатена со витамини А, Ц и Е е од витално значење за здрава кожа.

Алфахидроксилните киселини потекнуваат од природни овошни извори и понекогаш ни се познати како овошни киселини. Кремите кои содржат овошни киселини со децени се познати ширум целиот свет како многу важни за неа на кожата. Врвни дерматолози имаат откриено дека алфахидроксилните киселини се многу корисни за кожата и го олеснуваат симнувањето на мртвите клетки од кожата и растот на нови клетки што резултира со регенерирана кожа со помлад изглед.

Гликолска киселина: многу мала и високо продорна молекула- екстракт од шеќерна трска.

Аскорбинска киселина: извлечена од цитрусови овошки.

Винска киселина: од грозје. Клеопатра е позната по тоа што на кожата го нанесувала талогот кој останувал

во бурињата каде се ферментирало грозјето.

Јаболкова киселина: од јаболка.

Масло од семки од кајсија се користи како омекнувач во лосионите и кремите, додека семките од кајсиите се користат за правење на пилинзи и маски за лице. Помага во омекнување и тонирање на кожата која добива сјај без да се добие мрсен слој.

Витамин А помага во зголемување на еластичноста на кожата, ја нормализира сувата и испукана кожа. Помага во одржувањето на здрава кожа, се користи и во третманите на лице каде има комбинирана кожа. **Витаминот Ц** е многу важен за нормален метаболизам, лекување на рани и регенерирање на ткивата. Многу често се користи како антиоксидант кој ги спречува слободните радикали да ја оштетат кожата. **Витаминот Е** е моќен антиоксидант, кој помага во зголемување на заштитата од УВ зраците.

Нанесете R3 Factor заштитен крем за кожа на лицето и вратот за да ја измазните и обновите вашата кожа.

Наутро: Exfoliating Cleanser (Млекото за лице), Rehydrating Toner (Хидратантен тоник за лице), R3 Factor (Заштитен крем за лице), Firming Foundation Lotion (Лосион за затегнување на лице) и декоративна шминка од Соња колекцијата.

Навечер: Exfoliating Cleanser (Млекото за лице), Rehydrating Toner (Хидратантен тоник

за лице), R3 Factor (Заштитен крем за лице), Recovering Night Creme (Регенерирачка нокна крема за лице).

Алфахидроксилните киселини кои се содржат во R3 Factor даваат нежен "пилинг" ефект, додека другите состојки, особено алое вера, ја чистат, смируваат и хранат обновената кожа. Се препорачува да не се користи R3 Factor и Aloe Scrub во ист ден, бидејќи и двата препарати ги отстрануваат мртвите клетки и тоа би било премногу за чувствителна кожа. Бидејќи на кожата ѝ е потребно приближно 21-28 дена да го комплетира циклусот на регенерирање, тоа е доволно време за да се воочат полезните својства на R3 Factor. Состојките делуваат синергично, ја прават кожата помлада, понежна и помазна.

ОБАА ИЗЈАВА НЕ Е ОЦЕНЕТА од дирекцијата за храна и лекови. Овие производи не се наменети за дијагнози, третирања, лекување или спречување на било какви болести.





Многу често слушаме приказни од нашите родители, дедовци и баби за тоа како во минатото луѓето живееле здраво и по сто години, во ера кога не биле изложени на модерната технологија и медицинските откритија. Тоа нè тера да се запрашаме што правеле тие тогаш што е толку правилно, а ние денес не го правиме. Ако се задлабочиме во таа тема, тогаш ќе согледаме дека нивната исхрана се содржела главно од овошје и зеленчук во чиста форма, како што самата природа ги создала! Медицинските здруженија веруваат дека овошјето и зеленчукот се одличен извор на многу витамини, минерали и други природни супстанции кои можат да помогнат во заштитата од хронични заболувања.

Forever Nature's 18 се вкусни таблети кои лесно се џвакаат. Само четири таблети дневно се доволни за да

по својата антиоксидантна активност помеѓу 40 други тествани овошја и зеленчуци. Поради големата концентрација на антоцианин, боровинката може да помогне за одржување на добар вид.

● **Цветови од бозел**- Речиси сите компоненти на ова растение-листовите, цветовите, плодот, кората, стеблото и корените-содржат по нешто полезно за човекот.

● **Црвена боровинка (брусница)**-Научниците тврдат дека компонентите пронајдени во црвената боровинка можат да ја спречат бактеријата која предизвикува чир, слично како што спречуваат E.coli да се залепи на сидовите од уринарниот тракт.

Forever Nature's 18



ве снабдат со антиоксиданси кои се еднакви на пет издени порции од овошје и зеленчук во текот на еден ден. Forever Nature's 18 содржи мешавина на грозје, јаболка, сина боровинка, плод од боз, екстракт од црвена боровинка, малина и екстракт од семе од грозје. Сите тие го поддржуваат имунолошкиот систем со нивните антиоксидантни фитохемикалии.

● **Грозјето** содржи флавоноиди, кои се фитонутриенти и ја даваат живата пурпурна боја на грозјето. Ресвератролот кој го има во грозјето се покажа дека го одржува имунолошкиот систем, кардиоваскуларниот систем, нервниот систем и очите.

● **Јаболкото** е богато со нерастворливи влакна кои се многу корисни. Нерастворливите влакна му помагаат на дигестивниот тракт за тој да функционира без потешкотии.

● **Бананата** е позната по содржината на калиум и способноста да го одржува крвниот притисок на здраво ниво. Таа помага во задржувањето на калциумот, фосфорот и азотот- сите тие заедно имаат функција да го регенерираат ткивото.

● **Сината боровинка** има моќно дејство во борбата против болести. Боровинката е рангирана на прво место

по својата антиоксидантна активност во неутрализирањето на штетата од слободни радикали.

● **Киви**- е помеѓу првите три овошја кои имаат ниска концентрација на натриум, а висока концентрација на калиум. Ова овошје е ставено на прво место, бидејќи содржи повеќе калиум дури и од бананата или цитрусовите плодови.

● **Екстракт од семе од грозје** е моќен антиоксиданс кој може да ги намали штетите настанати од слободните радикали, да го зајакне и обнови сврзното ткиво, да ја помогне ензимската активност.

● **Зелка**-ве снабдува со витамин Ц, калиум, фолна киселина и растителни влакна. Хранлива и богата со растителни влакна, зелката е феноменален извор на витамин Ц. Обезбедува високо ниво на железо и сулфур, минерали кои дејствуваат како чистачи на дигестивниот систем.

● **Морков**- обезбедува витамин А, калиум и растителни влакна. Бета каротинот е поврзан со името на морковот и ја дава неговата боја. Тој се преобразува во витамин А во организмот и помага за подобрување на видот.

● **Карфиол**- обезбедува витамин Ц, фолна киселина, калиум и растителни влакна. Се кажува дека три цвета од карфиол дневно ќе ве снабдат со 67% од дневните потреби на витаминот Ц.

● **Целер**: зелените листови и стеблото, како и главичката-корен од целерот се особено богати со активни состојки кои го прават многу важно медицинско растение кое е корисно за нашето здравје.

● **Гамба-пиперка** е богата со витамини А и Ц, калиум, растителни влакна и капсаицин. Капсаицинот има антибактериски својства.

Четири таблети на ден од **Forever Nature's 18** ви обезбедуваат антиоксидантен еквивалент на 5 порции овошје и зеленчук.

ОБАА ИЗЈАВА НЕ Е ОЦЕНЕТА од дирекцијата за храна и лекови. Овие производи не се наменети за дијагнози, третирања, лекување или спречување на било какви болести.





Промени во ДЕЛОВНАТА ПОЛИТИКА

Веднаш стапуваат во сила

2.7. “Оперативна зона” е административната зона во која една или повеќе држави користат една база на податоци за пресметување на покачување на ниво, бонус исплати и квалификации за награди.

4.8 (а) Дистрибутер на ниво Нов Дистрибутер не добива личен или бонус од група, додека не достигне ниво Асистент Супервизор.

(б) Сметано од 1-ви ноември 2010 г. секој дистрибутер, спонзориран пред шест полни календарски месеци кој не достигнал ниво Асистент Супервизор ќе има право да си избере нов спонзор.

(в) Дистрибутерите кои одбираат нов спонзор, ја губат целата своја мрежа и акумулираните до моментот бонусни бодови. За новиот спонзор тие ќе се сметаат за ново спонзорирани дистрибутери и ќе се признаваат како такви за соодветните промоции и програми за стимулирање.

12.2. Повторно спонзорираниот дистрибутер започнува со работа под новиот спонзор од ниво Нов Дистрибутер и купува производи по Цени за Нови Дистрибутери. Тој ја губи целата своја мрежа создадена до тој момент во сите држави каде што е регистриран. Дејноста на повторно спонзорираниот дистрибутер нема да биде признавана за неговиот нов спонзор при квалификација за Долгорочната програма за стимулација “Учество во профитот на компанијата”, а ќе се признава за програмата “Орел” Менаџер и за регионалното Рели на ФЛП.

14.2.5 Дистрибутерите не треба да дозволат литература или производи на Компанијата да бидат продавани или да се изложуваат во продавници за продажба на мало, продавници кои се наоѓаат во воени бази, тезги, пазари



Деловна ПОЛИТИКА

на компанијата

и други слични места. Изложувања пократки од една седмица, кои се спроведуваат еднаш на дванаесет месеци на едно исто место, се сметаат за времени и затоа се дозволени по добивање согласност од ФЛПБ. Дистрибутерите кои работат во областа на услугите, фризерски салони, козметички салони или здравствени центри се исклучок и им се дозволува да ги изложуваат и продаваат производите во своите простории, продавници или центри. На тие дистрибутери не им се дозволува да ги рекламираат производите на Компанијата со ставање на надворешни реклами или изложување на излози. Производите можат да бидат рекламирани и нудени преку дегустација во ресторани. Освен во посочените случаи, дистрибутерите немаат право да изложуваат и продаваат производи со марка ФорEVER во пакувања различни од оригиналот. Се забранува продажба на отпакувани, промешани или комбинирани производи на ФорEVER, освен при дегустација во ресторани.

16.2.1. Бодовите генерирани во една Оперативна зона не можат да се комбинираат со тие од друга со цел квалификација на повисоко ниво, за исполнување на условите за “Орел” Менаџер, за квалификување за бонус или за премии по долгорочната програма за стимулирање.



Алое ден - Струмица 19. 10 2010



Алое ден - Скопје 29. 10 2010





РАСПОРЕД НА ПРЕЗЕНТАЦИИ ПО ГРУПИ

Презентациите се одржуваат во Сала за презентации во дисконтот на ФЛП.

■ Секој понеделник: Мери Џајковска-Супервизор
Почеток: 18:00 часот

■ Секој вторник: Слафко Михајловски,
Соаринг Менаџер
Почеток: 17:00 часот

Маја Јовановска - Менаџер
Почеток: 18:00 часот

■ Секоја среда: Вера Златковска-Асистент Менаџер
Почеток: 17:30 часот

■ Секој четврток: Катерина Трајчевска - Менаџер
Почеток: 17:00 часот

■ Секој петок: Симо Маљановски - Супервизор
Почеток: 18:00 часот

Алое ден - Куманово

Дом на култура "Трајко Прокопиев"
20.11.2010-сабота
Почеток: 18:00 часот

Алое ден - Скопје

Хотел "Порта" - (спроти дисконтот на ФЛП)
26.11.2010- петок
Почеток: 18:30 часот

ДОСТАВА НА ПРОИЗВОДИТЕ НА ВАША АДРЕСА ПО БРЗА ПОШТА!!!

Како да порачате:

Испратете ја вашата порачка по факс до ФЛП Скопје (02/2465826) или по имеил: flp@t-home.mk или на тел: 02/2465846.

Наведете ги следните податоци: име и презиме, точна адреса и телефон, вашиот дистрибутерски код, кодови и количини на производи кои ги порачувате.

По извршената уплата, испратете копија од вирманот по факс, или по имеил.

Уплатата ја вршите во корист на: Форевер Ливинг Скопје
жиро с-ка: 200000875245639

Стопанска Банка-Скопје
Во цел на дознака наведете го бројот на фактурата кој ќе го добиете од ФЛП.

Поштарината ја плаќате лично при достава на пратката.

Квалификации за август 2010

ТОП 10 - НЕМЕНАЏЕРСКИ БОДОВИ

1. Славица Донакова
2. Вера Златковска
3. Катерина Трајчевска
4. Др.Снежана Контра
5. Др.Роза Гелевска
6. Зорка Малинова
7. Слафко Михајловски
8. Дејан Трајковски
9. Александар Апел
10. Дејан Брсакоски

ТОП 10 - Вкупен обем

1. Кирил Дрзманоски
2. Слафко Михајловски
3. Славица Донакова
4. Катерина Трајчевска
5. Вера Златковска
6. Блага Крстеска
7. Др.Снежана Контра
8. Зорка Малинова
9. Дејан Трајковски
10. Др.Роза Гелевска

FOREVER LIVING PRODUCTS - MAKEDONIJA

www.foreverliving.com

ул. Владимир Комаров бб, 1000 Скопје, Р. Македонија;

тел: +389 (0)2 2465846, 2465815;

факс: +389 (0)2 2465826; e-mail: flp@t-home.mk

Содржината на оваа публикација е наменета исклучиво за едукативни цели, а не како трговско средство или материјал поврзан со продажба. За да се избегне вадење на овие информации од контекст, не се препорачува копирање или вадење на дел од публикацијата без претходна дозвола од ФЛП Македонија. Консултирајте се со лекар пред употреба за медицинска цел на било кој од производите.

Квалификации за октомври



Супервизори

1. Трајковски Гордана и Васе – Скопје
2. Трајковски Дејан - Скопје



Асистент Супервизори

1. Андоновска Славица – Куманово
2. Беќири Катерина – Скопје
3. Беќирова Аида – Струмица
4. Василеви Игор и Елена – Скопје
5. Василевска Снежана - Скопје
6. Илијеви Славица и Новица – Свети Николе
7. Ивановска Елена – Прилеп
8. Јаневски Ивица – Скопје
9. Когинс Ивана – Скопје
10. Максимовски Виторка и Бранко – Куманово
11. Маркова Даниела – Штип
12. Мицевски Горан – Скопје
13. Мишиќ Киро и Гордана – Скопје
14. Настески Пандора и Ѓоко – Прилеп
15. Наумовски Жарко – Скопје
16. Ордева Адријана – Свети Николе
17. Петрова Мануела – Штип
18. Петрушевски Зорица и Мирослав – Скопје
19. Симеонов Александар – Кочани
20. Стојанови Киро и Валентина – Штип
21. Стрезоска Анета – Струга
22. Цековска Светлана – Свети Николе
23. Хаљиљи Мазлум и Фљорије – Скопје

SUCCESS DAY

11.12.2010 - сабота

Почеток: 17:00 часот

Дом на АРМ Влез: 50 ден.

Водител : Сашко Коцев

Влезници се набавуваат во ФЛП.

Влезниците учествуваат во 1 дел од лотаријата.
Сите дистрибутери кои имаат купони за
новогодишната лотарија да ги понесат со себе на
извлекувањето во Дом на АРМ.

Новогодишна забава

11.12.2010 - сабота

Почеток: 20:30 часот

Ресторан Бисера во нас.Аеродром Мени: 750 ден
Влезници се набавуваат во ФЛП.

НОВОГОДИШНА ЛОТАРИЈА

Секоја порачка во вредност поголема од 4500 ден. Ви носи 1 купон за учество во Новогодишната лотарија. Наградите ќе бидат извлечени на Новогодишниот SUCCESS DAY кој ќе се одржи на 11.12.2010 - сабота во Дом на АРМ со почеток во 17 часот. **Само приложените купони истата вечер, за време на извлекувањето ќе добијат награди.**

