FOREVER

MACEDONIA

Јануари 2014 Бр. 147

FOREVER

БИЗНИС ПРЕДИЗВИК

Заработете патување и маркетинг обука!

Квалификационен период: 1 јануари – 31 март 2014 г.

Бидете активни со 4 бода во трите месеци на квалификациониот период, спонзорирајте три нови дистрибутери во прва линија и помогнете им да станат Асистент Супервизори. Работете со новата група од трите дистрибутери и нивните мрежи за да ги реализираат вкупните обеми, опишани во шемата подолу. Во вкупните обеми не се вклучуваат порачките на вашиот личен код.

Вкупен обем од најмалку 10 бода во рамките на вашата нова група.

★ **ВИКЕНД ВО ОХРИД**
ЗА ЕДЕН ИЛИ ДВАЈЦА*

***Уште 5 бода кон вкупниот минимален обем од вашата нова група, и заработеното патување ќе биде за двајца.** Патувањето вклучува **две ноќевања со појадок** во период од 27-29 јуни 2014 во хотел Белви во Охрид и Маркетинг обука со Стефан Стаев- Country Manager на ФЛП Македонија и Бугарија и предавачи од Србија помеѓу кои и Вероника и Стево Ломјански- Дијамант Менаџери. Обуката има регионален карактер и ќе бидат присутни дистрибутери од Македонија, Бугарија, Србија и други земји од регионот. Во квалификацијата може да учествуваат дистрибутери кои се регистрирани не подоцна од јануари 2014 год., бидејќи треба да имаат активност во трите месеци на квалификација. За дата на регистрација се смета датата на која дистрибутерот ќе направи прва порачка и договорот ќе му биде внесен во базата на податоци на централната канцеларија во САД. **Дистрибутерите сами ја следат квалификацијата, со пополнување на приложената шема. Најдоцна до 5-ти април, шемата со квалификацијата треба да биде предадена за проверка и одобрение лично во канцеларијата на ФЛП Македонија или испратена скенирана по електронска пошта.** За повеќе информации и прашања се обраќате на својот спонзор или во канцеларијата на ФЛП Македонија. Наградите не можат да се добијат во форма на пари и не можат да бидат пренесени на друго лице. Конечната одлука дали сите барања коректно се исполнети се носи од ФЛП Бугарија/Македонија.

СЕГА Е МОМЕНТОТ

Претседател и главен генерален директор на ФЛП
Рекс Моган

Почетокот на Новата година секогаш нé тера на размислување. Да погледнеме назад кон нашите избори и како тие нé доведе до успех или до неуспех, е неверојатно важен чекор по патот напред. Ако ги повторуваме истите грешки, не може да очекуваме крајниот резултат да биде поинаков. Но, ако умееме да учиме од нашите успеси и да ги дуплираме чекорите кои нé доведе до нив, 2014-та ќе биде исполнета со можности.

Изминатата година ни́ даде толку прекрасни успеси, кои треба да ги надградиме! Исклучително се гордеам со вас и со трудот кој го вложивте да го споделите бизнисот со Форевер, да ги следите мечтите и своите амбиции. 2014-та е бел лист и единствено вие може да одредите какви ќе бидат вашите цели и како ќе работите за нивното постигнување.

Различни патеки водат кон успехот. Без оглед која ќе ја изберете вие, мотивирачката порака останува една иста: сега е најдобриот момент да започнете.

Инспирирајте се. Поминувајте време со луѓето на кои им се восхитувате. Јас постојано сум опкружен од инспиративни вработени, дистрибутери, роднини и луѓе чиј живот се променил благодарение на Форевер. Не можам да ви опишам со колкава енергија и охрабрување ме исполнуваат сите околу мене. Ако изградите здрави односи на взаемна поддршка, ќе здобиете и доверба која ви е неопходна за успех. Вклучете во својата програма редовни средби со спонзорот и со вашите дистрибутери. Преку постојаната комуникација и соработка, вие ќе си помагате взаемно за постигнување на вашите цели.

Организирајте се. Откако размисливте за 2013-та и ги одредивте целите за 2014-та, одделете време и за планирање на активностите со чија помош ќе ги постигнете. Независно дали целта ви е да ги зголемите доходите, или да се квалификувате за чек од програмата Chairman's Bonus, нацртајте ја маршрутата до посакуваната цел. Колку телефонски јавувања за првичен и последователен контакт ќе ви требаат? Не пропуштајте да направите список, за да го следите напредувањето и да не го пропуштите вашиот иден потенцијален Менаџер „Орел". Планирањето ќе ви помогне да не се оддалечите од курсот кон постигнување на целите.

Продолжете напред. Откако сте си составиле карта која ќе ве одведе до целите, тргнувајте! Само планирањето не е доволно. Не ја губете инерцијата од успешната 2013-та и од мотивирачките активности кои сте ги предвиделе за претстојната година. Секогаш кога јас лично сум заглавен или одложувам нешто, се потсетувам на т.н. „двеминутно правило". Тоа гласи дека ако нешто може да биде направено за помалку од две минути, значи треба да го направиш веднаш. Со телефонско јавување или испраќање на писмо по електронска пошта, вие одите по патот на успехот во 2014 год. Колку повеќе „двеминутни" задачи завршите, толку посигурни ќе се чувствувате и толку поголема ќе биде веројатноста да се приближите кон целите и да ги исполните.

Ако ги следите овие едноставни совети, ќе се изненадите колку успешна ќе биде 2014-та. Секој од вас нека си направи план и нека го следи! Ајде заедно да ја направиме 2014-та најдобрата година досега!

Инспирирајте сé, организирајте сé и продолжете напред кон една прекрасна 2014-та!

Засекогаш Ваш,
Rex Maughan

ВОСПИТУВАЈТЕ СЕ ПОСТОЈАНО

Драги пријатели,

Среќна Нова 2014 година! Уште една најуспешна и среќна година за сите вас, неверојатни дистрибутери на Форевер! А зошто сме толку сигурни дека ќе биде така? Едноставно зошто уникатните производи на нашата компанија и системот за нивното распространување, кој му дава можност на секој да си го промени животот, ни́ гарантираат постојан раст и многу неповторливи мигови. Година по година. Во 2013 година бизнисот на Форевер во Македонија одбележа раст од 25%, а во Бугарија од 8%. Зарем не е тоа одлично,ако се земе предвид неповолната социо-економска и политичка ситуација не само кај нас, туку и во целиот свет?!

Посакуваме секој од вас да го проживее својот незаборавен момент во Новата година. Момент на задоволство од постигнати цели, од исполнети мечти, момент на заслужено признание за сето тоа. Седнете и размислете каква сакате да биде вашата кулминација во тек на оваа година и направете план за нејзиното исполнување. Ново ниво во Маркетинг планот кое ќе ви ги обезбеди потребните доходи за подобар стил на живот? Или незаборавно патување на некој од големите настани на компанијата? Или пак многу нови пријатели и живот, исполнет со смисла и секојдневни активности за неговото подобрување? Независно што си посакувате, со Форевер тоа може да стане реалност така, како што повеќе од 35 години се исполнуваат мечтите на милиони луѓе во повеќе од 155 држави во светот. Не пропуштајте да го земете најдоброто од достапната можност!

Бидејќи таа е достапна за секој и за да ви послужи и на вас потребни се само неколку едноставни нешта, кои сигурно можете да ги направите. Да се потсетиме на основните од нив. Список со имиња. Покани. Средби со нови луѓе и претставување на можностите кои ги предлага компанијата. Средби со нови луѓе и претставување на можностите кои компанијата ги предлага. И се разбира најважното: секојдневни средби со нови луѓе и претставување на можностите кои компанијата ги предлага... Сигурни сме дека разбирате што имаме во предвид.

И за да ви биде полесно и успехот да ви биде гарантиран, запомнете дека сето тоа е убаво да го правите ВИЕ ЛИЧНО. Самостојно или со новоспонзорираните дистрибутери. Само овие активности ќе обезбедат непрекинат раст на продажбите на производи во вашата мрежа и непрекинат раст на бројот на луѓе во неа. Не очекувајте некој друг да ја заврши таа работа! Фокусирајте се на тие прости чекори и не го усложнувајте непотребно уникатниот и достапен за секого систем. Не се обидувајте непрекинато да ги учите другите како да го градат бизнисот, без вие самите да правите СЕКОЈДНЕВНО средби и разговори со нови луѓе кои вие или вашите најнови дистрибутери ги поканиле.

За да разберете што точно имаме предвид, ќе споделиме со вас една мисла која наша позната ни ја кажа неодамна и која и тоа како најточно ја опишува филозофијата на успехот со Форевер: *„Не се обидувај постојано да ги воспитуваш децата. Тие и така и така ќе станат како тебе. Воспитувај се постојано себе си!"*

Ви посакуваме уште еднаш многу среќни и весели моменти. И ако дотука сме пропуштиле да споменеме, патот до нив минува низ... секојдневни средби со нови луѓе и претставување на можностите предлагани од компанијата. Едноставен, но исклучително ефективен систем.

Засекогаш Ваши и...
насмевнати ☺,
Стефан и Тања Стаеви

SUCCESS DAY 15.12.2013

Добитници на лотаријата

Електрична скара - Ѓорѓиев Дончо, преса за коса - Богданов Владимир, тостер - Патриклиска Елена, кафемат - Стевковска Вартман Лидија, блендер - Илиев Тони, фритеза - Стевковска Вартман Лидија, дигитална рамка- Ѓорѓиев Дончо, фен - Трајковска Викторија, фен - Шахпазова Мира, депилатор - Ставревска Ивана, соковник - Брсакоски Дејан, машинка за бричење- Илијоска Сузана, правосмукалка - Шопова Костадинка, фотоапарат - Савевска Сузана, микробранова - Маџова Слаѓана, таблет - Ѓорѓиев Дончо, Смарт ТВ - Јанев Елена.

Им честитаме на добитниците, а на сите им посакуваме повеќе среќа следната година.

MACEDONIA

MACEDONIA

MACEDONIA

LIVING
PRODUCTS
MACEDONIA

LIVING
PRODUCTS
MACEDONIA

LIVING
PRODUCTS
MACEDONIA

LIVING
PRODUCTS
MACEDONIA

Мојот пат до Менаџер во ФЛП

Велат во животот се случуваат подеми и падови. Во еден таков пад се најдов и јас со моето семејство. Во една безизлезна ситуација, барајќи спас за нашата ќерка, се најдовме во големото семејство на Форевер. “Давеникот се фаќа за сламка”, такво беше моето прво мислење за овие производи, но Господ ни́ ја прати Славица Донакова, мојот спонзор, која ни́ ги препорача овие производи. Користејќи ги производите, препорачувајќи ги на наши блиски пријатели, непланирано влегов и во делот на бизнис можноста која Форевер ја предлага. На почетокот мислев дека производите не се толку добри како што говореа искуствата од другите корисници, а пак за бизнис можноста и да не зборувам, сметав дека само одредени личности заработуваат. Но, користејќи ги производите се уверив во нивниот квалитет, почнав да ги препорачувам и на други лица, и така почнав и да заработувам. Со Форевер посетив многу градови и држави за кои не сум ни помислила дека ќе ги видам. Мојата благодарност кон Славица Донакова е неизмерна. Мојата порака до сите луѓе е “Бидете храбри, користете и препорачувајте ги производите, а Форевер ќе ве награди со бонуси кои не се за потценување “. Му благодарам на Форевер што ми го промени мојот и животот на моето семејство. Јас сум Ленче Анаќиева, Менаџер во Форевер. Јас сум ФОРЕВЕР!

ЛОНДОН ВЕ ВИКА

Квалификувани за Глобал Рели 2014 - Лондон, Англија

Прво ниво:	*Второ ниво:*	*Трето ниво:*
-Јосева Тосева Стефанија и Тосев Благој -Маџови Слаѓана и Јованче -Димовски Стевица и Александар -Златковска Вера -Гелевски др. Роза и Драган	-Коцевски Билјана и Орце -Др. Снежана Контра -Ѓорѓиева Евелина -Поповиќ Александар -Шопова Марија -Јовановски Маја и Жикица -Димиќ Офелија и Предраг	-Петровиќ Габриела и Далибор -Ѓорѓиеви Николина и Дончо -Кинева Стојановска Маја и Стојановски Далибор

FOREVER

СООПШТЕНИЕ

Ве известуваме дека канцеларијата на ФОРЕВЕР ЛИВИНГ ПРОДАКТС во Скопје има работно време од понеделник до петок од 9:00 -19:00 часот. Последната сабота во месецот веќе нема да биде работна.

ТОП 10 – 2013 година

1. Славица Донакова
2. Др.Роза Гелевска
3. Блага Крстеска
4. Слафко Михајловски
5. Др.Снежана Контра
6. Слаѓана Маџова
7. Катерина Трајчевска
8. Вера Златковска
9. Николина Ѓорѓиева
10. Ленче Анаќиева

НОВО!!!НОВО!!!НОВО!!!

ДОСТАВА НА ПРОИЗВОДИТЕ НА ВАША АДРЕСА

Како да порачате:

Едноставно јавете се на телефон 02/ 2465846 и кажете го вашиот дистрибутерски број и производите кои ги порачувате. Следниот ден ја добивате порачката на домашна адреса. Порачката ја плаќате во готово на доставувачот.

Трошоци за достава се следни:

- До 5 кг плаќате 210 ден за услугата достава до вашиот дом.
- Над 5 кг плаќате 260 ден за услугата достава до вашиот дом.

Квалификации за декември 2013

ТОП 10 - НЕМЕНАЏЕРСКИ БОДОВИ

1. Слаѓана Маџова
2. Николина Ѓорѓиева
3. Ленче Анаќиева
4. Др.Елизабета Стевковска Цветковска
5. Др.Роза Гелевска
6. Валентина Крмова
7. Билјана Коцевска
8. Жарко Георгиевски
9. Маја Стојановска
10. Костадинка Шопова

ТОП 10 - Вкупен обем

1. Слаѓана Маџова
2. Николина Ѓорѓиева
3. Др.Роза Гелевска
4. Ленче Анаќиева
5. Др.Елизабета Стевковска Цветковска
6. Славица Донакова
7. Др.Снежана Контра
8. Валентина Крмова
9. Блага Крстеска
10. Слафко Михајловски

FOREVER LIVING PRODUCTS - MAKEDONIJA

www.foreverliving.com

бул. Јане Сандански 3б, 1000 Скопје, Р. Македонија;
тел:+389 (0)2 2465846, 2465815;
факс:+389 (0)2 2465826; e-mail:flp@t-home.mk

Содржината на оваа публикација е наменета исклучиво за едукативни цели, а не како трговско средство или материјал поврзан со продажба. За да се избегне вадење на овие информации од контекст, не се препорачува копирање или вадење на дел од публикацијата без претходна дозвола од ФЛП Македонија. Консултирајте се со лекар пред употреба за медицинска цел на било кој од производите.

Квалификации за декември 2013

Менаџери

Николина и Дончо Ѓорѓиеви – Штип
Др. Елизабета Стевковска Цветковска и Др. Дејан Цветковски – Куманово

Асистент Менаџери

Кинева Стојановска Маја и Стојановски Далибор- Куманово
Крмови Валентина и Сашо – Штип
Спасевски Слаѓана и Синиша – Куманово

Супервизори

Денковска Мирјана – Куманово
Ѓорѓиева Евелина – Штип
Коцевски Билјана и Орце – Велес
Кочов Звезда и Жарко – Велес
Шопова Марија – Штип

Асистент Супервизори

1. Анѓелески Спасен – Гостивар
2. Богданови Кети и Дарко – Виница
3. Бојчев Ристо – Гевгелија
4. Бошкови Даниела и Ивица – Скопје
5. Божиноска Верица – Тетово
6. Василески Зоран – Прилеп
7. Василевски Виолета и Стевче – Скопје
8. Гаревски Елизабета и Горан - Куманово
9. Денковски Светлана и Љубиша – Куманово
10. Денковски Предраг – Куманово
11. Димитров Венцо – Битола
12. Димитровска Наташа – Делчево
13. Ѓоковска Николина – Битола
14. Ѓоргиев Драган – Штип
15. Здравковски Габриела и Ристе – Пробиштип
16. Илиевска Александра – Велес
17. Јаневи Василка и Александар – Свети Николе
18. Јовановска Драгана – Куманово
19. Караџинска Виданка – Куманово
20. Костадинов Ивица – Кочани
21. Костови Илинка и Симо – Штип
22. Кожухаров Горан – Штип
23. Кузманов Вукосава – Скопје
24. Лазарови Анита и Кирчо – Кочани
25. Манасиеви Блашка и Павле – Виница
26. Марковски Весна и Зоран – Скопје
27. Мијалови Светлана и Дејан – Свети Николе
28. Младенови Татјана и Фиданчо – Делчево
29. Накови Сања и Сашко – Свети Николе
30. Нешова Пановски Славица и Пановски Зоран – Велес
31. Озгурлу Калбона Џинан и Озгурлу Ондер – Струмица
32. Панев Далибор – Свети Николе
33. Пановска Јулијана – Ресен
34. Петковска Ивана – Куманово
35. Рилкови Томислав и Александра – Скопје
36. Стевковска Илиева Александра – Кочани
37. Томевски Билјана и Маријан – Скопје
38. Фејзо Демиралија Филис – Велес
39. Хамид Флорија Октај – Скопје
40. Џидров Александар – Штип
41. Шакировски Ваид – Куманово
42. Шанова Марина – Гевгелија
43. Шопова Ана – Штип