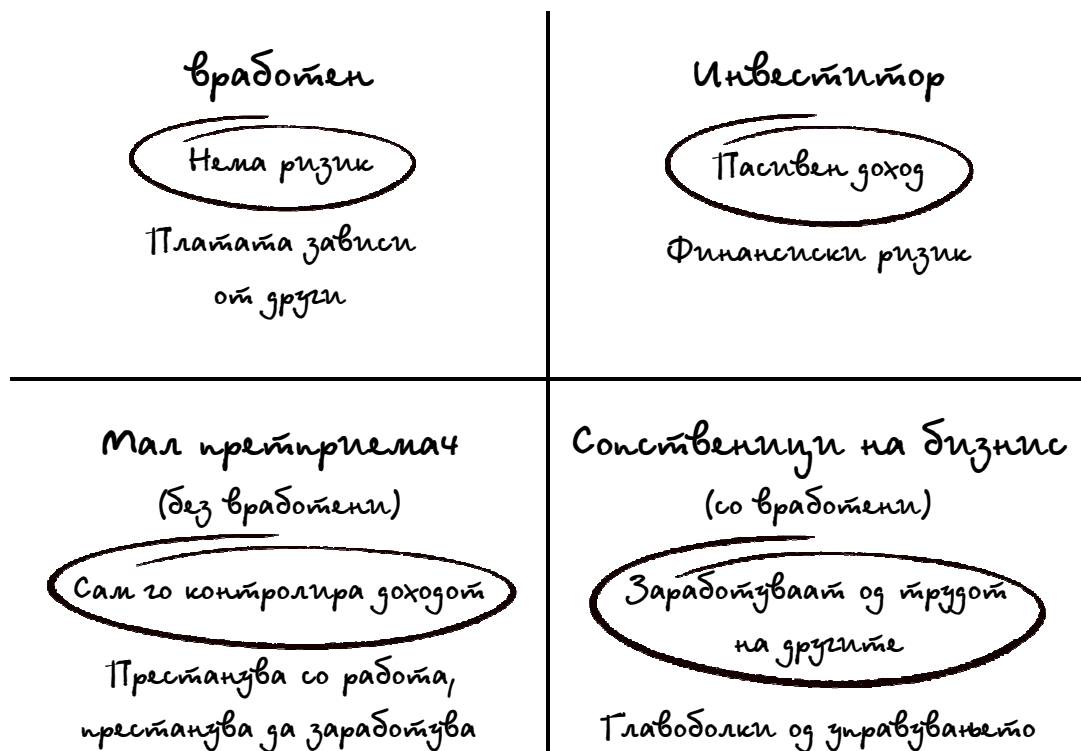


## Можност еден на еден

Ве советуваме да пристапите кон оваа средба со став дека ќе претставите нешто кое може да му донесе голема финансиска корист на вашиот кандидат, наместо да се фокусирате врз личната корист од неговото спонзорирање. Тоа автоматски ќе ви даде поголема самодоверба, а на соговорниците – поголема почит за важноста на вашата презентација. Освен тоа ви препорачуваме да се фокусирате врз можноста за градење на сопствен бизнис, а производите да ги оставите за понатаму.

„Кирил, најнапред сакам да ти заблагодарам што одвои време да се сретнеме. Накратко да ти раскажам зошто сме денес тука. Пред извесно време заклучив дека нема да ги постигнам финансиските цели, ако продолжам да го правам истото што и досега. Имав среќа да разберам како можам да ги земам нештата во свои раце и да тргнам во насока која ќе ми овозможи да ги постигнам своите цели. Го научив следното: има четири основни начини да заработиме пари – како вработен, како мал претприемач без вработени, како сопственик на бизнис со вработени, или како инвеститор. Секој начин си има свои предности и недостатоци. Вработените немаат финансиска одговорност, но платата им зависи од работодавачот. Малите претприемачи сè контролират сами, но штом ќе престанат да работат и доходот им запира. Сопствениците на бизнис заработуваат од трудот на другите, но секојдневно имаат главоболки од сите аспекти на управувањето. Инвеститорите реализираат доходи без работа, но имаат финансиски ризик.

Кирил, открив начин да заработам пари, кој ги комбинира сите предности а истовремено ги елиминира недостатоците.



Да ти покажам како функционира. Без да е потребно да инвестираш многу пари, да претпоставиме дека ќе се вклучиш и ќе одделуваш по околу 10 часа седмично. И плаќањето ќе ти биде соодветно. Сега да претпоставиме дека ќе вклучиш тројца, кои исто како тебе ќе одделат по десетина часа седмично и ќе бидат наградени за нивниот труд.

# FOREVER LIVING PRODUCTS



	*10	*10	*10	*10
	*10	*10	*10	*10
Ти	*10	*10	*10	*10
10 часа	40 часа		130 часа	

Оттука па натаму, ти ќе заработуваш како за 40 часа труд седмично. И ако секој од нив тројца вклучи по уште тројца, кои ќе работат по 10 часа седмично, твоите доходи ќе станат како за 130 часа работа во седмицата. Така нештата можат да продолжат додека започнеш да заработуваш за илјадници часови секоја седмица. И бидејќи не си инвестирал многу пари и секој во овој систем е независен, за тебе нема ниту ризик, ниту главоболки од управувањето.

Откако веќе имаш општа претстава за што станува збор, да ти претставам една 20-минутна презентација со повеќе детали. Таа ќе даде одговор на повеќето прашања кои можеби веќе си ги задаваш, затоа предлагам да ја изгледаш докрај. Ако и потоа сакаш да ме прашаш нешто дополнително, ти стојам на располагање.

*Прикажете ја онлајн обуката „Претставување на можностите“ на интернет сајтот на ФЛП или превземете ја на компјутерот.*

*По презентацијата продолжете со следното:*

Па, Кирил, имаш ли некое прашање?  
(Не, немам во моментот.)

Добро, тогаш јас ќе те прашам: од тоа што го виде досега, сметаш ли дека ФорEVER има што да ти понуди?  
(Мислам дека има.)

Одлично! Следниот чекор е заедно да посетиме бизнис презентација, на која ќе се запознаеш со други како тебе, кои се заинтересирани за оваа можност, како и со водечки дистрибутери од регионот. Таква презентација ќе има во вторник во седум часот во Холидеј Ин. Ако сакаш, можеме да се видиме 15-ина минути пред почетокот.

*Ако кандидатот не е сигурен, можете да го прашате:*

...од тоа што досега го виде, дали сметаш дека ФорEVER има што да ти понуди? (Па, не сум сигурен.)

Нормално е да имаш прашања. Следниот чекор е заедно да посетиме бизнис презентација, на која ќе се запознаеш со други како тебе, кои се заинтересирани за оваа можност, како и со водечки дистрибутери од регионот. Таму ќе добиеш одговор на твоите прашања. Таква презентација ќе има во вторник во седум часот во Холидеј Ин. Ако сакаш, можеме да се видиме 15-ина минути пред почетокот.



*Ако вашиот кандидат не се гледа себеси во овој бизнис, нема проблем! Замолете го да ве препорача на свој познат, или предложете му да проба некој од производите:*

...од тоа што досега го виде, дали сметаш дека ФорEVER има што да ти понуди?  
(Не, не сметам.)

Нема проблем. А дали познаваш друг, кој би бил заинтересиран за оваа можност?  
(Во моментов не, но доколку се сетам на некого, ќе ти се јавам.)

Одлично, ти благодарам! Уште нешто, Кирил. Мислам дека многу ќе ти се допадне гелот од алое вера. Што мислиш, да ти порачам еден, за да го пробаш?  
(Не сега,ти благодарам. Но, можеш да ми оставиш еден каталог, ако имаш кај себе?)

Секако! Кирил, многу ти благодарам за одвоеното време. Ја почитувам твојата одлука, иако сметам дека ова е идеална можност за тебе. Немаш ништо против периодично да те информирам како се развива бизнисот?“  
(Немам.)

*Ако во вашиот регион не претстојат јавни бизнис презентации во скоро време, ви препорачуваме веднаш да го спонзорирате кандидатот...*

Па, Кирил, дали имаш некое прашање?  
(Не, во моментов немам.)

Добро, тогаш јас ќе ти поставам прашање: од тоа што досега го виде, дали сметаш дека ФорEVER има што да ти понуди?  
(Мислам дека има.)

Одлично! Следниот чекор е да те регистрираме.Можеме тоа веднаш да го направиме,со пополнување молба за регистрација. Како што веќе ти споменав, не се плаќа за вклучување или членство и се ќе направиме многу брзо. Штом ќе ја направиме регистрацијата, ќе имаш пристап до обуки, како и можност да ги порачуваш производите со попуст. Сакаш сега да го направиме тоа?  
(Да, се разбира.)